

**TEAM
FRANCE**
— EXPORT —



RÉGION
**Nouvelle-
Aquitaine**

Mission d'affaires au Canada #2

Pour les entreprises qui veulent
s'implanter ou **accélérer**

22-27 octobre 2023

Document à usage interne et entreprises adhérentes uniquement : veuillez ne pas diffuser cette présentation sur les réseaux sociaux

La Région Nouvelle-Aquitaine

soutient l'internationalisation de ses
entreprises

#canada

#businessmission

#export

#SRDEII

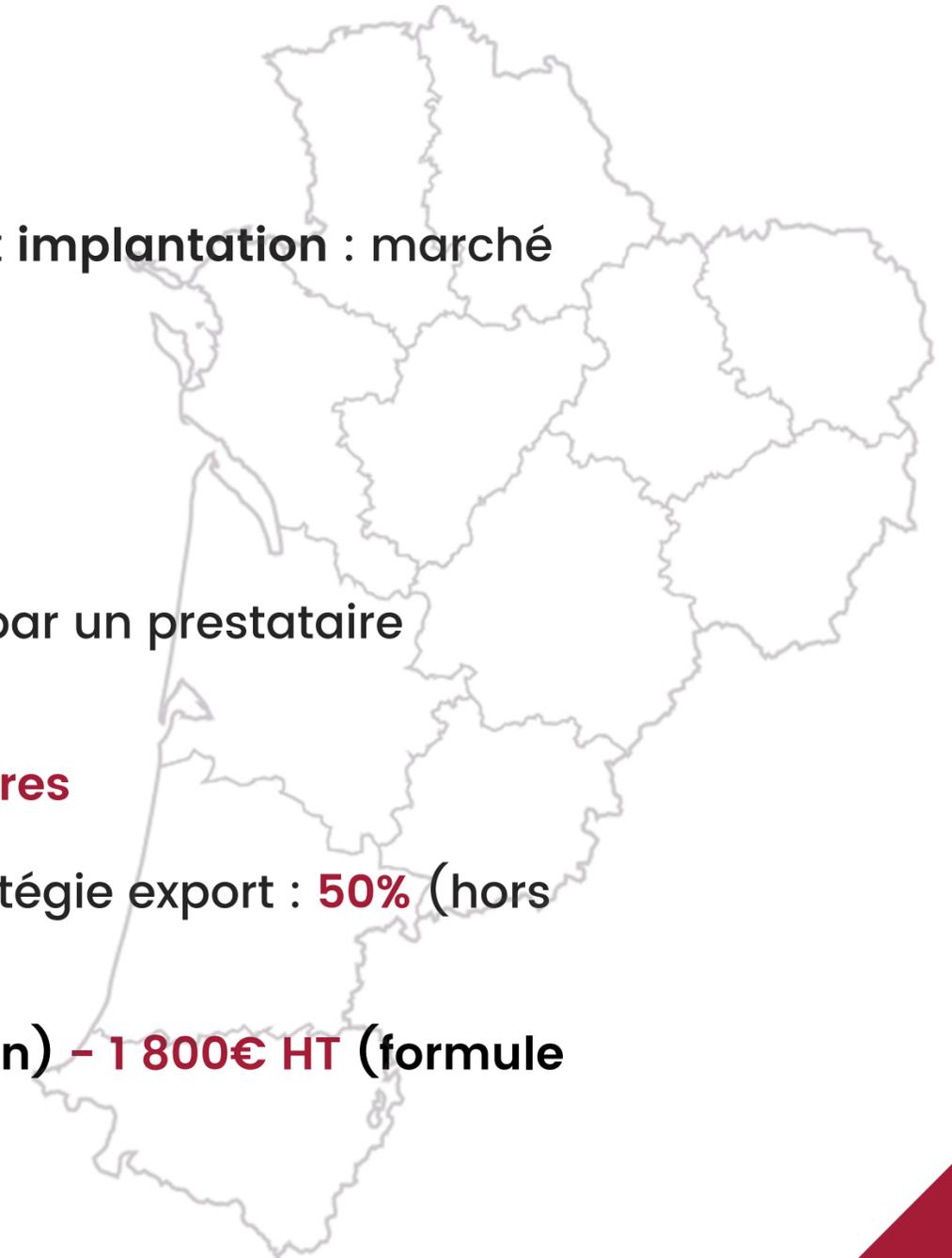
#neoterra

#sirena



L'essentiel de la mission

- Une mission d'affaires au **Canada** à Montréal, Toronto orientée "go to market" et implantation : marché anglophone et francophone
- **Du 23 au 27 octobre 2023**
- Entreprises et clusters des filières à impact (Néo-Terra) et Cybersécurité
- **Accompagnement personnalisé des entreprises** à la préparation de la mission par un prestataire externe, avec la CCI NA et le Conseil Régional NA en support
- Un prestataire local organise **masterclass** & programmes de **rendez-vous d'affaires**
- **Niveau de subventions de la Région Nouvelle-Aquitaine** dans le cadre de sa stratégie export : **50%** (hors déplacements) et éligibilité programme SIRENA pour les clusters
- Coût estimé* par entreprise, subvention incluse : **3 400€ HT (formule Accélération) – 1 800€ HT (formule Implantation)**



UNE MISSION D'AFFAIRES AU CANADA POUR :

Les filières ciblées

- Filières à **impact** : compatibles avec la feuille de route régionale Néo-Terra
- Filière **Cybersécurité** et **Numérique de Confiance**

Maturité des entreprises

- en phase **d'implantation** sur le marché canadien
- en phase **d'accélération** "*go to market*"

Les clusters et pôles de compétitivité

- **perspectives *interclustering*** : partenariats et collaborations
- **déploiement international**

AGROALIMENTAIRE
NUMÉRIQUE RESPONSABLE
GESTION DES EAUX
ÉNERGIES-STOCKAGE-BATTERIE
SANTÉ DURABLE
MOBILITÉS DOUCES
QUANTIQUE
ROBOTIQUE
ENERGIES-ENVIRONNEMENT

L'OFFRE DE SERVICES/1

UNE OFFRE DIFFERENCIÉE : IMPLANTATION & ACCÉLÉRATION

Phase 1 : Préparation de la mission

IMPLANTATION

- **Conférence téléphonique** entreprise-prestataire pour préciser le cahier des charges
- **Agrégation des besoins de l'ensemble des entreprises** sur chacune des villes
- **Masterclass** afin de mettre en avant les **particularités des deux écosystèmes et marchés géographiques**
- Remise d'une **liste des partenaires/prospects potentiels identifiés**

ACCÉLÉRATION

- **Conférence téléphonique** entreprise-prestataire pour préciser le cahier des charges
- Remise d'une **liste détaillée des partenaires potentiels identifiés**
- **Validation/amendement de la liste** par l'entreprise
- Le prestataire rédige et remet à l'entreprise les **fiches prospects**

L'OFFRE DE SERVICES/2

UNE OFFRE DIFFERENCIÉE : IMPLANTATION & ACCÉLÉRATION

Phase 2 : Réalisation de la mission

IMPLANTATION

- **Masterclass** d'une journée par destination présentant les opportunités d'implantation sur chaque zone
- **6 rendez-vous sur l'ensemble de la mission**
- **Débriefing post-mission** sur place entre le prestataire et chaque entreprise pour faire une synthèse

ACCÉLÉRATION

- **2 jours de rendez-vous d'affaires à Toronto et 2 jours de rendez-vous d'affaires à Montreal**
- **10 à 12 rendez-vous d'a sur l'ensemble de la mission**
- **Débriefing post-mission** sur place entre le prestataire et chaque entreprise pour faire une synthèse

Phase 3 : Suivi de de la mission

Ce suivi d'une durée de 3 mois devra permettre à l'entreprise de **bénéficier d'un support technique sur place** (besoin de renseignement sur une structure, conseils opérationnels, relances des principaux prospects etc.).

CALENDRIER DE LA MISSION D'AFFAIRES



VOUS AVEZ DES QUESTIONS ?

**TEAM
FRANCE**
— EXPORT —



RÉGION
**Nouvelle-
Aquitaine**

Adresse e-mail

laura.rocha@nouvelle-aquitaine.cci.fr

arnaud.jehl@nouvelle-aquitaine.cci.fr

**Rapprochez-vous de votre cluster / pôle
de compétitivité pour plus d'infos**